



Paul Dewit
Gedelegeerd bestuurder

Het sprookje van de subprime: de kop van jut

Er was eens, aan het begin van de 21ste eeuw, een decennium waarin alles mogelijk leek. Dankzij de gunstige intrestvoeten daalden de technische kosten en restwaarden. Door een protectionistisch politiek kader zakten ook de leasingprijzen onophoudelijk. Een competitieve arbeidsmarkt dreef bedrijven tot een onderlinge strijd om de meest getalenteerde werknemers; de sleutel van een nieuwe bedrijfswagen vormde in veel gevallen de ultieme stimulans om de grootste talenten over de streep te trekken. Constructeurs haalden hun vooropgestelde volumes en ontwikkelden tegelijkertijd een agressief commercieel beleid tegenover particulieren. Meer auto voor hetzelfde budget. Iedereen had er baat bij: bestuurders, klanten, verhuurders én constructeurs. Maar toen kwam de crisis van 2008.

De financiële crash dreef banken en investeerders in een negatieve beurspiraal, met als gevolg dat langetermijnkredieten zeldzaam en duur werden. Bedrijven gingen overkop en de werkloosheid steeg drastisch. Door een sterke euro en een dalende koopkracht konden constructeurs hun tweedehandse voertuigen niet langer kwijt op de wegwijnende markt. In een poging om de productiecapaciteiten veilig te stellen, verlaagden ze hun prijzen. De impact bleef echter gering en verschillende constructeurs sloegen dan maar de handen in elkaar. De verhuurders vertaalden deze strategie naar de nieuwe markten: ze lieten hun herfinancieringsrente stijgen en de restwaarden uit voorzorg dalen. Daardoor namen de leasingprijzen gevoelig toe. Bedrijven werden gedwongen om de verworven voordelen van hun personeelsleden in te krimpen. Minder auto voor hetzelfde budget. Al vijftien jaar lang is langetermijnverhuur een commodity. Individuele initiatieven van verhuurders als Athlon Car Lease hebben daar niets aan veranderd. Het leven is een eeuwige herhaling.



Groener en efficiënter factureren via Athlonline



U hebt het hoogstwaarschijnlijk al gemerkt, Athlon Car Lease Belgium werkt sinds 15 februari met elektronische facturatie. Athlon denkt sterk toekomstgericht en wil gebruik maken van de verschillende innovatieve mogelijkheden die op vlak van informatica voorhanden zijn om documentstromen te optimaliseren en te digitaliseren. We hechten als bedrijf veel belang aan duurzaam ondernemen en kiezen dan ook resoluut voor een groene weg. Een rekensommetje: de overstap naar elektronische facturatie kan op jaarbasis een verschil maken van bijna een ton papier!

Hoe gaat het in zijn werk? Wanneer er nieuwe facturen ter beschikking staan ontvangt u hiervan een e-mail. Een link leidt u naar het e-invoicing gedeelte op Athlonline waar u met uw persoonlijke code de originele factuur kunt visualiseren in een gecertificeerd pdf-formaat. Mocht het pdf-formaat voor u niet volstaan dan kunt u tevens kiezen tussen de formaten bmf en xml zodat ook de link naar uw eigen boekhoudprogramma gemakkelijk is gelegd. Wagenparkbeheer op Athlonline was nog nooit zo uitgebreid!

De fleetmanager heeft via zijn paswoord toegang tot het e-invoicing gedeelte van Athlonline. Daarnaast bezorgen we op uw vraag ook een paswoord voor e-invoice aan de boekhoudafdeling waar de facturen verwerkt worden. Beschikt uw onderneming over meerdere dochterondernemingen? Geen probleem, op uw vraag kunt u met één paswoord toegang krijgen tot de facturen van zowel moeder- als dochteronderneming.

Wettelijk kader

De factuur in gecertificeerd pdf-formaat is wettelijk maar u dient deze wel zelf te bewaren. Het e-invoicinggedeelte van Athlonline is geen opslagruimte. Alle facturen blijven gedurende 18 maanden consulteerbaar. In het kader van de wetgeving op elektronische facturen bent u verplicht de facturen te bewaren op een elektronische drager (pc of cd/dvd) en dit gedurende de wettelijke verplichte bewaringstermijn van 10 jaar. De pdf afdrukken is toegestaan maar kan de wettelijke factuur niet vervangen.

Athlon Car Lease heeft steeds een luisterend oor. We zijn er ons van bewust dat deze nieuwe methode van factureren een aanpassing vergt. We zijn er echter van overtuigd dat u snel de voordelen van deze vorm van facturatie zal erkennen. Hebt u vragen of opmerkingen aarzel dan niet om contact op te nemen met uw Account Manager of Account Executive. U kunt ook een e-mail sturen naar e-invoicing@athloncarlease.be.





Railease...de auto in het spoor van mobiliteit

In juni 2008 lanceerden Athlon Car Lease Belgium, Accenture en de NMBS Railease, waarbij klanten naast een leasewagen ook de trein kunnen gebruiken. Irène Lardenoit is Senior Specialist bij consultancybedrijf Accenture en maakt dankbaar gebruik van Railease.



Irène Lardenoit, Senior Specialist bij Accenture: "Railease is een kwestie van gewoonte."

Wat vindt u van Railease?

Ik ben heel blij dat Accenture ons de mogelijkheid geeft om Railease te gebruiken. Ik vind het een erg praktische formule.

Wanneer maakt u gebruik van Railease?

Ik kom met de trein naar het werk als het slecht weer is of als ik een vroege vergadering heb. Op die manier vermijd ik de files.

Hoe vaak maakt u gebruik van de treintickets?

Ik kom 2 tot 3 keer per maand met de trein naar kantoor. Ik gebruik Railease pas sinds begin dit jaar, hoewel we de tickets al een half jaar ter onzer beschikking hadden.

Waarom maakte u eerder geen gebruik van Railease?

Ik denk dat dat een kwestie van gewoonte is. Op het eerste gezicht lijkt de wagen altijd gemakkelijker, maar als je een aantal keer lang in de file staat, begin je toch na te denken over alternatieven.

Hebt u de mogelijkheid om de wagen aan het station te parkeren?

Ik woon op twee minuten rijden van het station. Onlangs is de parking flink uitgebreid, zodat er nu plaats te over is om mijn auto gratis te parkeren.

Wat vindt u van het gebruiksgemak van Railease?

Ik vind het gebruik heel simpel: als je op het perron aankomt, hoef je enkel de datum in te vullen op het ticket.

Zijn er zaken die nog voor verbetering vatbaar zijn?

Wat mij betreft niet. Van anderen heb ik het voorstel gehoord om de tickets ook voor het openbaar vervoer open te stellen.

Benieuwd wat Railease voor uw vloot kan betekenen? Uw Account Manager of Account Executive vertellen u er alles over!

Ook voor u?

Railease is een mobiliteitsportefeuille waarbij Athlon klanten naast een leasewagen beschikken over een budget voor het gebruik van de trein. Railease wordt zonder meerkost geïntegreerd in het leasingcontract. De bestuurder beslist zelf volgens de behoeften van het moment voor welk vervoermiddel hij kiest. Railease bestaat uit een treintpas op naam aangevuld met meerdere dagtickets waarop enkel de datum van de treinreis dient te worden ingevuld. Het reistraject hoeft niet vermeld te worden, waardoor bestuurders onbeperkt kunnen reizen op het Belgische sporennet op de ingevulde datum. Per bestuurder worden standaard 60 dagtickets per jaar voorzien. De dagtickets zijn niet persoonsgebonden maar bedrijfsgebonden. Dit betekent dat werknemers van hetzelfde bedrijf hun dagtickets onderling kunnen uitwisselen. Athlon Car Lease ontwikkelt eigen mobiliteitsoplossingen of is uw gesprekspartner bij het tot stand komen van partnerships op maat van uw mobiliteitsbehoeften.



Athlon sponsort wagen van de toekomst

Omdat milieuvriendelijke mobiliteit ontegensprekelijk de toekomst is, sponsort Athlon Car Lease de ontwikkeling van een revolutionaire milieuvriendelijke wagen.

Veertien ingenieursstudenten van de Internationale Hogeschool Groep T in Leuven werken samen met twintig andere universiteiten en hogescholen aan de ontwikkeling van de VDS Vision, een baanbrekende milieuvriendelijke wagen.

Athlon Car Lease zag meteen potentieel in deze toekomstgerichte innovatie en schonk daarom een Ford Fiesta aan het project. Op deze manier dragen we ons steentje bij aan de ontwikkeling van milieuvriendelijke transporttechnologie. De serie hybride architectuur in de VDS Vision maakt gebruik van een elektrische motor en een Auxiliary Power Unit (APU) die optimale brandstofefficiëntie en prestaties waarborgt. De Belgische delegatie VDS Groep T Team ontwikkelt

het frame van de wagen en de elektrische motor. Surf voor meer informatie over dit ambitieuze project, naar www.athloncarlease.be.





DIENST IN DE KIJKER De technische dienst



Stef Meers heeft sinds drie jaar de touwtjes van de technische dienst in handen. Als Technical Manager heeft hij al heel wat voertuigen de revue zien passeren.

Welke taken neemt de technische dienst voor zijn rekening?

Stef Meers: "Dat is een korte vraag die een heel scala aan antwoorden oproept. Kort geschetst, staat de technische dienst in voor het dagelijkse operationele en financiële beheer van alles wat te maken heeft met ROB, wat staat voor Reparatie, Onderhoud en Banden. Wij analyseren en controleren de aanvragen voor reparaties die de merkenverdelers of bandencentrales doorsturen. Onze prioriteit is in eerste instantie het garanderen van de mobiliteit en de veiligheid van de bestuurders, gevolgd door het bewaken van het kostenplaatje."

Bedoelt u dat de technische dienst niet elke aanvraag vanwege de garage of bandencentrale goedkeurt?

Stef Meers: "Inderdaad, wij zijn op dat gebied heel streng. Athlon stond vijf jaar

geleden mee aan de wieg van het ROB platform, een communicatieplatform dat gebruikt wordt door de leveranciers en alle Belgische leasingmaatschappijen. Van het kleinste lampje tot het volledige motorblok, elk onderhoud moet via het ROB verlopen. Via dat platform dienen de leveranciers een aanvraag in voor reparatie en kunnen ze de gangbare prijslijsten en onderhoudsschema's raadplegen. Als de aanvraag overeenstemt met de bestaande prijsindicaties en onderhoudsprocedures, verloopt die goedkeuring bijna automatisch. Indien dat niet het geval is, plegen wij overleg met de leveranciers."

Hoeveel leden telt de technische dienst?

Stef Meers: "De technische dienst bestaat uit een team van tien mensen. Samen beheren wij maar liefst 35.000 wagens."

Hoeveel aanvragen behandelt u per jaar?

Stef Meers: "Wij hebben vorig jaar een kleine 116.000 aanvragen verwerkt. Een deel van die aanvragen is al geautomatiseerd, maar op dat vlak is er nog werk aan de winkel."

Wat is het meest bizarre of meest grappige voorval dat je in jouw loopbaan hebt meegemaakt?

Stef Meers: "Wij maken elke dag absurde dingen mee. Onlangs nog: een leverancier stuurt ons een factuur van een wieluitlijning zonder enige bijkomende uitleg. Aangezien er geen akkoord werd gegeven, noch een verslag werd

bijgevoegd, weigeren wij de betaling van deze factuur. Wanneer we contact opnemen met de leverancier in kwestie, antwoordt hij dat hij de uitlijning altijd doet op basis van zijn "ervaring en de gegevens die hij uit het hoofd kent". Wanneer we hem vragen wat die gegevens precies inhouden, antwoordt hij laconiek dat hij daarvoor zijn computer moet raadplegen.

Als ik zie hoeveel auto-onderdelen stukgereden worden, stel ik me soms de vraag in hoeverre de bestuurders zich bekommeren om het onderhoud van hun eigen leasingwagen. Alle moderne auto's beschikken over verklikkerlichtjes, die aangeven wanneer het peil van de vloeistoffen te laag wordt. Toch rijden sommige bestuurders zelfs dan verder, wat zware schade aan hun voertuig teweegbrengt."

Welke tips wil u graag meegeven aan de bestuurders?

Stef Meers: "Waar bestuurders zeker op moeten letten is de bandenspanning en het niveau van de vloeistoffen zoals olie, koel- en ruitensproeiervloeistof. Het is aan te raden die zaken om de 10.000 kilometer te controleren. Bestuurders kunnen dat zelf doen, maar ze mogen zich ook gratis en zonder afspraak aandienen bij een merkenverdelers of Auto5. Wat de banden betreft is een erkende bandencentrale het juiste adres. Ten slotte, als de verklikkerlichtjes beginnen te branden, rijd dan onder geen beding verder, maar zet je aan de kant van de weg en neem contact op met Athlon Assistance."



Maak uw auto lenteklaar

De lente staat voor de deur. Tijd om uw wagen aan een grondige controle te onderwerpen. Dit voor uw eigen veiligheid en dat van de inzittenden. U checkt best volgende zaken: peil olielvloeistof, peil koelvloeistof, ruitensproeiervloeistof en staat en spanning van de banden. U kunt dit zelf doen maar u kunt hiervoor ook terecht bij een

erkende merkverdelers of bij Auto5. Voor een bandencontrole biedt u zich steeds aan in een door Athlon erkende bandencentrale. Een overzicht vindt u terug op onze website www.athloncarlease.be.

Vanzelfsprekend is het aan te raden om uw wagen op geregelde tijdstippen te controleren. Vergeet ook uw winter-

banden niet. Wissel ten laatste in april opnieuw naar zomerbanden. U kunt hiervoor terecht bij de bandencentrale waar u de winterbanden liet monteren.

Bij vragen kunt u terecht bij de dienst Customer Support op het nummer 02 716 58 21 of per e-mail op het adres customersupport@athloncarlease.be.



Athlon helpt u door de crisis

De kredietcrisis laat zijn sporen na in de meeste takken van onze economie. Het jaar 2009 kondigt zich algemeen aan als bijzonder uitdagend. Als business partner wil Athlon Car Lease Belgium meedenken om u te helpen uw vooropgestelde bedrijfsdoelstellingen te bereiken. Eén van de mogelijkheden die we voorzien om uw vlootkosten op korte termijn te laten dalen is het verlengen van de leasecontracten. Voordelig voor u als klant omdat de maandelijkse huurprijs daalt. U kunt op deze manier het investeringsmoment (vervanging van het voertuig) met zes maanden tot een jaar uitstellen, hopen op een stabiel en

gunstiger economisch klimaat. Deze werkwijze heeft ook voordelen voor de bestuurder. Hij zal misschien iets langer met zijn huidige wagen moeten rijden maar u geeft hem meer kans om een gelijkaardig voertuig te kunnen bestellen. In de huidige economische context past een gelijkaardige wagen misschien niet meer in het autobudget. Athlon Car Lease wil u blijven wapenen tegen de kredietcrisis en zoekt naar bijkomende oplossingen om uw vloot te beschermen en uw wagenbudget beheersbaar te houden. *Uw Account Manager of Account Executive bekijken graag met u de mogelijkheden!*



Getest: dieselwagens zijn het voordeligst

In deze groene tijden focussen steeds meer autoconstructeurs, naast inspanningen om de klassieke diesel- en benzinemotoren zo schoon mogelijk te maken, op alternatieve brandstoffen. Denk maar aan biodiesel, waterstof, elektriciteit of hybride aandrijving.

De auto van de toekomst is echter nog niet voor morgen. Het is dan ook momenteel nog koffiedik kijken naar de impact op de prijs. Daarom voerde de cel Marketing, Innovatie en Communicatie (MIC,) van Athlon, een studie uit naar de drie klassieke brandstoffen: diesel, benzine en LPG. Hieruit kwamen de dieselvoertuigen nog steeds als voordeligst naar voren. Vooral de eco-versies scoren sterk door hun hoge restwaarde, laag verbruik en

voordelige fiscale behandeling. De benzinevoertuigen scoren minder als gevolg van een lagere restwaarde, een hoger verbruik en de hoge brandstofprijzen. Voor de LPG-wagens waren vooral de kost van de installatie, de hogere rijbelasting en de verhoogde onderhoudskosten doorslaggevende factoren. Op lage jaar-kilometrages (tot 20.000km op jaarbasis) scoort de eco-diesel het best. Gezien de lage kilometrages lukt het de LPG versie niet om goedkoper te zijn dan de benzine, die als tweede beste uit de test komt. Bij grotere afstanden (tot 40.000km per jaar) kan LPG wel het verschil maken met de benzineversies. Ze kunnen de krachtigere diesels zelfs het vuur aan de schenen leggen. Maar de kloof met de eco-diesels blijft onoverbrugbaar.



Indexering CO2-bijdrage voor 2009

Werkgevers die firmawagens ter beschikking stellen van hun personeel, moeten, indien die wagens ook privé mogen gebruikt worden, hierop een RSZ-bijdrage (CO2-taks genaamd) betalen. De niet-geïndexeerde basisbedragen worden telkens op 1 januari verhoogd met een indexatiecoëfficiënt. Deze coëfficiënt wordt bepaald aan de hand van volgende breuk: gezondheidsindexcijfer (GI) september voorgaand jaar/GI september 2004. Vanaf 1 januari 2009 worden de basisbedragen verhoogd met de indexatiecoëfficiënt 1,1085 (126,46/114,08).

De formule voor berekening is als volgt:

Diesel:

$[(\text{CO}_2\text{-uitstoot} \times 9 \text{ €}) - 600] : 12 \times \text{indexatiecoëfficiënt } 1,1085$

Benzine:

$[(\text{CO}_2\text{-uitstoot} \times 9 \text{ €}) - 768] : 12 \times \text{indexatiecoëfficiënt } 1,1085$

LPG voertuigen:

$[(\text{CO}_2\text{-uitstoot} \times 9 \text{ €}) - 990] : 12 \times \text{indexatiecoëfficiënt } 1,1085$

Fleet Inside is de periodieke nieuwsbrief van Athlon Car Lease Belgium NV/SA
Lozenberg 5 - 1932 Zaventem
BE 0425 260 272 - RPR Brussel
info@athloncarlease.be
www.athloncarlease.be
Tel. +32 (0)2 716 56 11
Fax +32 (0)2 720 37 26
Verantwoordelijke uitgever: Erwin Ollivier
Samenstelling: Ariane Geypens
Realisatie: Active
© 2009 Athlon Car Lease Belgium

Athlon Car Lease Belgium NV respecteert uw privacy. U ontvangt deze nieuwsbrief omdat uw gegevens opgenomen zijn in ons bestand met klanten en relaties. Indien u wenst geschrappt te worden uit ons bestand, indien u meent dat deze nieuwsbrief niet voor u bestemd is of u wenst hem niet langer te ontvangen, stuur dan een e-mail naar: arianegeypens@athloncarlease.be. Alle in deze nieuwsbrief vermelde prijzen en gegevens zijn indicatief en niet bindend. De vermelde bedragen gelden exclusief btw.

U wenst meer info?

- Voor offertes, commerciële vragen en informatie over een bestelling: contacteer uw Account Manager of Account Executive (via hun rechtstreekse lijn of het algemeen nummer 02 716 56 11).
- Voor alle operationele vragen: contacteer de afdeling Customer Support op tel. 02 716 58 21 of e-mail customersupport@athloncarlease.be.