



Luxemburg

ATHLON CAR LEASE LUXEMBOURG

NIUWS VOOR KLANTEN VAN ATHLON CAR LEASE LUXEMBOURG

BTW OP VERZEKERINGEN

De arrondissementrechtbank van Luxemburg heeft besloten dat de verzekeringskosten die een leasingmaatschappij aan haar klanten factureert moeten worden beschouwd als btw-belastbaar.

Athlon Car Lease Luxemburg is als leasingmaatschappij verplicht om alle gevolgen hieromtrent in rekening te nemen.

Tot hertoe factureerde Athlon Car Lease de btw op de verzekeringen op de huurprijzen aan uw bedrijf niet. Als gevolg van deze rechtsbeslissing dienen we retroactief vanaf januari 2010 de btw op de verzekeringen te factureren.

De btw zal uiteraard aftrekbaar zijn in uw btw-aangifte binnen de grenzen van uw recht op aftrekbaarheid. Binnenkort ontvangt u een correctiefactuur met de btw op de verzekeringen van de huurprijzen voor 2010 die we reeds factureerden.

TOEKENNINGDREMPEL CARE NAAR OMLAAG

Vanaf 1 augustus dalen de toekenningdrempels van de CARE-premies die de Staat uitgeeft voor milieuvriendelijke wagens met 10 g CO₂. Zo zullen wagens die minder dan 100 g CO₂ uitstoten een premie van 750 euro krijgen, en wagens die minder dan 90 g CO₂ uitstoten 1.500 euro. Voertuigen met een CO₂-uitstoot van minder dan 60 g krijgen een premie van 3.000 euro. Denk daarbij aan de elektrische wagen, plug-in hybride, brandstofcel...

NIET MEER DAN 30 DAGEN...

We raden u aan het voertuig binnen de 30 dagen voor het einde van het contract terug te bezorgen en te vermijden om meer dan 10% extra kilometers af te leggen. U kan uw voertuig ook laten controleren vooraleer het terug te bezorgen om zo een idee te vormen van de staat van het voertuig en de uit te voeren herstellingen.



TWEE NIEUWE GEZICHTEN

Athlon Car Lease telt twee nieuwe medewerkers. David Vomberg is onze nieuwe Account Manager en Patrick Pitz onze nieuwe Sales Manager.



David Vomberg



Patrick Pitz

Info

LEASEWAGEN EINDE CONTRACT? VERGEET DE RESERVESLEUTEL NIET!



Bij iedere leasewagen breekt onvermijdelijk het moment aan waarop het leasecontract afloopt en de wagen weer ingeleverd dient te worden. Daarbij is het van groot belang dat alle sleutels bij inname van de wagen worden ingeleverd. Bij het ontbreken van een sleutel ziet Athlon Car Lease zich genoodzaakt deze door te factureren volgens de gemaakte contractuele afspraken. Voor meer informatie over de innameprocedure kunt u terecht op onze website www.athloncarlease.be bij het onderdeel 'Mijn leasewagen'.



JUSTINE, CARLOS & ATHLON... EEN HECHT TEAM

Justine Henin, Carlos Rodriguez en de trainers van tennisschool 6th Sense namen op 22 februari 2011 de sleutels van 14 Opelwagens van het type Ecoflex in ontvangst. Deze 14 zuinige wagens zijn in leasing bij Athlon Car Lease en werden geleverd door de fleetcel van Opel garage Piret uit Waver. Athlon Car Lease is één van de hoofdsponsors van 6th Sense, de tennisschool van Justine Henin en Carlos Rodriguez. We ondersteunen dit project met volle overtuiging omwille van het professionalisme en de long term relationship die de samenwerking tussen Justine Henin en Carlos Rodriguez kenmerkt. Dit zijn idealen die wij als leasingmaatschappij en mobiliteitsaanbieder ook nastreven in de relaties met onze klanten en medewerkers.

www.6thsense.be

ATHLONLINE IN HOGERE VERSNELLING

Athlon Car Lease bereidt momenteel de uitbreiding voor van het online leaseplatform Athlonline. Nog voor de zomer kunnen fleetmanagers de diensten van Athlon Car Lease Rental Services, de korte termijntak van Athlon Car Lease online raadplegen. Dit bijkomende puzzelstukje maakt van Athlonline eens te meer een complete fleetmanagementtool. Binnen enkele maanden kunnen fleetmanagers op Athlonline alle contracten en rapporteringen met betrekking tot hun vloot korte termijnwagens online raadplegen en auto's afmelden. In een latere fase zal het ook mogelijk zijn om wagens te reserveren en te factureren. Klanten die al een wachtwoord hebben voor Athlonline krijgen de nieuwe functionaliteiten meteen te zien in de tool. Hebt u nog geen wachtwoord? Uw contactpersoon helpt u graag verder! Voor meer informatie kunt u terecht bij uw Account Manager, Account Executive of een vestiging van Athlon Car Lease Rental Services (Antwerpen, Zaventem, Luik).



ATHLON CAR LEASE KIEST VOOR AXA ALS BA-VERZEKERAAR

Sinds 1 januari 2011 staat Axa in voor de BA-verzekering van Athlon Car Lease. "Toen onze vorige BA-verzekeraar, zich genoodzaakt zag om de tarieven op zowel de rijdende als de nieuwe vloot te verhogen, gingen we op zoek naar een nieuwe verzekeringspartner", aldus Hans Wouters, Insurance Manager bij Athlon Car Lease. "Na een grondige marktstudie kwam Axa op alle vlakken als beste partij uit de bus". Meer informatie over de inhoud van de BA-verzekering kunt u opvragen bij uw vertrouwde contactpersoon.

Fleet Inside is de periodieke nieuwsbrief van Athlon Car Lease Belgium NV/SA

Lozenberg 5 - 1932 Zaventem
BE 0425 260 272 - RPR Brussel
info@athloncarlease.be
www.athloncarlease.be
Tel. +32 (0)2 716 56 11
Fax +32 (0)2 720 37 26

Verantwoordelijke uitgever: Erwin Ollivier
Samenstelling: Ariane Geypens
Realisatie: Active - www.activeonline.be
© 2011 Athlon Car Lease Belgium

Athlon Car Lease Belgium NV respecteert uw privacy. U ontvangt deze nieuwsbrief omdat uw gegevens opgenomen zijn in ons bestand met klanten en relaties. Indien u wenst geschrappt te worden uit ons bestand, indien u meent dat deze nieuwsbrief niet voor u bestemd is of u wenst hem niet langer te ontvangen, stuur dan een e-mail naar: arianegeypens@athloncarlease.be.

Alle in deze nieuwsbrief vermelde prijzen en gegevens zijn indicatief en niet bindend. Vermelde bedragen gelden exclusief btw.

U wenst meer info?
Voor offertes, commerciële vragen en informatie over een bestelling: contacteer uw Account Manager of Account Executive (via hun rechtstreekse lijn of het algemeen nummer 02 716 56 11).
Voor alle operationele vragen: contacteer de afdeling Customer Support op tel. 02 716 58 21 of e-mail customersupport@athloncarlease.be.



APRIL 2011

46

INFORMATIEBULLETIN VAN ATHLON CAR LEASE BELGIUM & LUXEMBOURG

edito

Beste lezer,

De wereld draait verder en bij elke nieuw edito verbaas ik er mij over hoeveel 'historische' gebeurtenissen er de voorbije maanden weer hebben plaatsgevonden. België is een land met een open economie en een speelbal van wat in de wereld rondom ons gebeurt. Ook onze sector ontsnapt daar niet aan. We hebben na de financiële crisis en het ineenstorten van de tweedehandsmarkt een eerder rustige periode gekend met lage rentevoeten, fikse kortingen en een tweedehandsmarkt die voorzichtig maar gestaag weer aantrok. Vandaag springen echter vele knipperlichten aan: de inflatie trekt aan en in combinatie met de koudwatervrees in de financiële wereld leidt dit tot stijgende rentevoeten, mede door de onrust in de Arabische wereld flirten de oliepijzen met historische records, de slechte staat van onze wegen resulteert in een verhoging van de verzekeringstarieven, enzovoort... Kortom, we mogen verwachten dat al deze factoren in de nabije toekomst zullen binnensijpelen in de TCO van de bedrijfswagens. Bedrijven zullen opnieuw de moeilijke keuze moeten maken tussen hogere wagenbudgetten of het herbekijken van de car policy. Aarzel niet ons te betrekken in deze denkoefening, misschien hebben we wel een paar originele oplossingen of sluitende antwoorden waar u tot vandaag niet over had nagedacht. We staan u graag te woord.

Erwin Ollivier,
deputy General Manager

TESTDAG WAGENPARKBEHEERDERS OVER ELEKTRISCH RIJDEN

Begin dit jaar kregen de klanten van Athlon Car Lease de gelegenheid om enkele 'marktclaire' elektrische wagens te testen. De autowereld heeft er de mond van vol nu de grote fabrikanten druppelsgewijs hun eerste 100% elektrische wagen aan het grote publiek voorstellen.

In de aanloop naar het 89ste Autosalon van Brussel organiseerde Athlon Car Lease samen met zonnepanelenproducent Photovoltaic en met de steun van Flanders Smart Hub, op maandag 10 januari 2011 haar allereerste EV-event.

De volgende modellen tekenden present: Peugeot Ion, Mitsubishi i-miEV, VW Golf, Tesla Roadster, Smart ED, Fiat Micro-Vett Fiorino, onze eigen Tazzari Zero, de auto van het jaar Nissan Leaf en de Opel Ampera. Fleet Inside peilde bij enkele van de aanwezige klanten naar hun verwachtingen over de introductie van elektrisch rijden in ons land.

Volmondig ja

Eén van de aanwezigen is Karel Boussu, Facilities en Real Estate Manager van telecombedrijf Mobistar dat momenteel al drie elektrische wagens in zijn vloot heeft rijden. "Het personeel gebruikt ze als poolwagens om korte afstanden af te leggen of als vervangwagen", vertelt Karel Boussu. Mobistar gelooft duidelijk in de elektrische wagen als voertuig van de toekomst. "Hoewel de huidige leasingprijzen nog schandalig duur zijn, zien wij het als onze maatschappelijke verantwoordelijkheid om in deze nieuwe technologieën te investeren", legt Karel Boussu uit. "Tegeelijk zie ik nog heel wat hinderpalen. België hinkt nog steeds achterop op het vlak van laadinfrastructuur. Ook de reikwijdte van elektrische voertuigen is beperkt en beantwoordt daarom niet aan de verwachtingen van de meeste bestuurders."



MOBISTAR GELOOFT DUIDELIJK IN DE ELEKTRISCHE WAGEN ALS VOERTUIG VAN DE TOEKOMST.

EVA BREMS: "ELEKTRISCHE WAGEN IS MOOI ALTERNATIEF"

Tekende ook present: Eva Brems, professor Mensenrechten, volksvertegenwoordiger voor Groen! en bekend van het één programma De Allerslimste Mens Ter Wereld. Mevrouw Brems gaf het startschot van het evenement door met een elektrische wagen van het station van Tienen naar de site van Photovoltech te rijden, voor de zekerheid in de passagiersstoel, lachte mevrouw Brems.



Een kwestie van tijd

De vloot van Tyco telt vandaag nog geen elektrische voertuigen, maar volgens fleetmanager Ann Vanhaeght zullen die in de nabije toekomst wel degelijk hun opwachting maken in het wagenpark van Tyco. "De elektrische wagens die nu al beschikbaar zijn, zijn niet alleen duur, maar vooral te klein. Onze medewerkers moeten heel wat materiaal vervoeren en daarom is een break een absolute vereiste. Tegelijk krijgen wij vanuit ons moederhuis in Amerika de impuls om onze manier van werken verregaand te vergroenen. Daarom streven wij voor onze vlootwagens naar een zo laag mogelijke CO₂-uitstoot en een minimum fiscale aftrekbaarheid van 75%. Maar vanzelfsprekend moeten die modellen in de eerste plaats passen in ons werkkader, wat voornamelijk niet het geval is voor elektrische wagens", besluit Ann Vanhaeght.

Kat uit de boom kijken

Serge Ruytjens, strategisch fleetmanager van Ericsson West- en Centraal-Europa, houdt voorlopig de boot af als het op de introductie van elektrische wagens in de vloot aankomt. "Elektrische wagens zijn voor mij nog altijd één groot vraagteken. Ik verwacht dat de constructeurs de technologie in de eerstvolgende jaren op punt zullen stellen, zodat de autonomie verhoogt en de oplaadtijd versnelt. Als fleetmanager is het mijn plicht om de kosten in bedwang te houden en daar de bestaande elektrische voertuigen veel duurder zijn dan de doorsnee wagens, kijk ik liever de kat nog even uit de boom. Bovendien zitten ook de klassieke constructeurs niet stil en hebben de laatste jaren heel wat inspanningen geleverd om de CO₂-uitstoot van hun gamma te drukken."



De vloot van Tyco telt vandaag nog geen elektrische voertuigen.

STOOT BENZINE KONING DIESEL VAN DE TROON?

De Total Cost of Ownership (TCO) van een dieselauto blijkt nauwelijks nog voordeliger te zijn dan de TCO van een benzinewagen. Dat blijkt uit een recente studie van VAB.

Benzinemotoren, en dan vooral de jongste generatie direct ingespoten versies, laten de afgelopen jaren een gestage daling van het verbruik opmeten. Dat is voor dieselmotoren niet het geval. De statistieken toonden een aantal jaar geleden een flinke daling, gevolgd door een stijging, waardoor het gemiddelde verbruik in 2011 zelfs hoger ligt dan tien jaar geleden. Toch vertegenwoordigen dieselmotorisaties in België 62 procent van het brandstofverbruik van het totale wagenpark.

Echter, uit de eigen analyse van Athlon Car Lease blijkt dat diesel voor operationele leasing nog steeds de voordeligste TCO kan voorleggen maar de verschillen worden voor sommige voertuigen heel klein. Indien de daling van het prijsverschil tussen diesel en benzine zich verder doorzet zoals de studie van VAB voorspelt, is het als fleetowner zeker de moeite waard om de keuze tussen diesel- en benzinewagens eens grondig te herbekijken. Voor advies kunt u terecht bij uw vertrouwde accountmanager.

INTERVIEW PIETER WAEGENAER, INTERNATIONAL SALES MANAGER BIJ ATHLON CAR LEASE INTERNATIONAL

"INTERNATIONALE VLOOT VOORAL ZINVOL BIJ STERKE INTERNE ORGANISATIE"

In 18 Europese landen kunnen wagenparkbeheerders een beroep doen op Athlon Car Lease. Klanten die Europees actief zijn en hun wagenpark internationaal willen stroomlijnen gaan hiervoor te rade bij Athlon Car Lease International. Aan welke voorwaarden moet een bedrijf voldoen voor het zijn vloot internationaal kan organiseren? En welke voordelen levert dit op? International Sales Manager Pieter Waegenaer legt uit hoe Athlon Car Lease Internationaal bedrijven concreet kan bijstaan in het centraliseren van hun wagenpark.

Athlon Car Lease veranderde recent de naam van haar internationale tak van Fleet Synergy in Athlon Car Lease International. Vanwaar deze keuze?

Pieter Waegenaer: "De voornaamste reden is dat Athlon Car Lease een grote naamsbekendheid geniet. Onze Europese vloot telt 230.000 Athlon Car Lease-wagens, dat zijn evenveel bestuurders en beslissingsnemers die dagelijks met Athlon Car Lease te maken krijgen. We opereren nu sinds begin dit jaar onder de naam Athlon Car Lease International en ik merk nu al dat die naamsbekendheid nieuwe deuren opent. Waar we Fleet Synergy aan nieuwe klanten steeds dienden voor te stellen is dat nu veel minder het geval."

Welke voorwaarden moeten vervuld zijn voor een bedrijf het wagenpark internationaal kan organiseren?

Pieter Waegenaer: "Allereerst moet het bedrijf een sterke interne structuur willen ontwikkelen. Ook belangrijk is dat we in een vroeg stadium van internationalisering bij de gesprekken betrokken worden. Op die manier kunnen we de klant vanuit onze ervaring en expertise professioneel advies verstrekken en hem stap voor stap begeleiden in het proces van internationalisering."

Wat kan Athlon Car Lease International concreet betekenen voor bedrijven die internationaal actief zijn?

Pieter Waegenaer: "Eens de internationale vloot operationeel is, kunnen we de klant bijstaan om zijn vloot te optimaliseren. Wil een klant bijvoorbeeld de kost van zijn vloot drukken, dan kunnen wij een TCO-project (Total Cost of Ownership) implementeren. Wil hij de bestuurderstevredenheid verhogen, dan stellen wij hiervoor concrete acties voor. Bedrijven halen het meeste voordeel uit de internationalisering van hun wagenpark als ze

de knowhow uit de landen met de meeste maturiteit implementeren in de jongste vloten. De grootste uitdaging daarbij is een evenwicht vinden tussen couleur locale en centralisering."

Welke klanten komen in aanmerking voor het uitrollen van een internationale vloot?

Pieter Waegenaer: "Dé internationale leasingklant bestaat niet. 60 procent van onze internationale contracten behelst klanten die weliswaar over de landsgrenzen heen een internationaal leasingcontract bedingen maar het strategische vlootbeheer toch verschillend per land uitvoeren en dat is een gemiste kans. 40 procent van onze internationale klanten hebben wel een internationale collega die de vloot in alle landen waar het bedrijf actief is, strategisch aanstuurt. Vooral voor deze klanten kan Athlon Car Lease International een toegevoegde waarde bieden. Om enkele concrete voorbeelden te noemen, het gaat dan om een rapportering over de staat van de internationale vloot, project management zoals het ondersteunen van een constructeurstender, consultancy bij het optuigen van een internationale carpolicy en hulp bij de implementatie van het internationale contract."

Waar maakt Athlon Car Lease International het verschil in vergelijking met haar concurrenten?

Pieter Waegenaer: "Waar onze concurrenten bedrijven koste wat het kost adviseren om hun vloot te internationaliseren, gaat Athlon Car Lease International eerst na of dat proces effectief zinvol is voor de klant. Een bedrijf dat niet internationaal gestructureerd is, zal weinig of geen efficiëntiewinsten halen uit een gecentraliseerd wagenpark. Eveneens uniek in de markt is onze Smarter Mobility-aanpak voor duurzame mobiliteit. Ten slotte blijkt uit een klantentevredenheidsonderzoek dat klanten ook onze 'entrepreneurial approach' op prijs stellen. Dit houdt in dat we stap voor stap, land per land te werk gaan omdat deze manier van werken voor de klant veel meer kans op slagen heeft."



Pieter Waegenaer



ZO VERGROENT U UW WAGENPARK ZIENDEROGEN

- Beloon bestuurders voor een groene wagenkeuze door het toekennen van concrete voordelen: denk aan extra budget voor opties, een parkingplaats bij de ingang, enz.;
- Kies voor de groene motorisaties van de constructeurs;
- Stel zuinige poolwagens ter beschikking voor korte trajecten of klantenbezoeken (ACT!)
- Stimuleer carpoolers door hen op aangepaste wijze te belonen;
- Laat uw bestuurders een cursus ecodrivng volgen: het is een hardnekkig vooroordeel dat ecodrivng gelijk staat aan een oubollige rijstijl en aan tijdverlies. Uit tests blijkt dat ecodrivng weinig of geen impact heeft op de gemiddelde snelheid, wat erop neerkomt dat je ongeveer even snel op je bestemming komt als wanneer je het gaspedaal lustig bespeelt; Athlon Car Lease sloot in 2010 een partnerschap af met de Leuvense firma Key Driving Competences. Key Driving Competences NV (KDC) verzorgt ecodrivng opleidingen met als doelstelling een veilig, hedendaags en geactualiseerd rijgedrag aan te leren, afgestemd op de nieuwe voertuigtechnologie.



Uit onderzoek dat **Key Driving Competences** voert, in samenwerking met Universiteit Gent, naar de drijfveren van bestuurders om een ecoproactieve rijstijl toe te passen, blijkt dat bestuurders de persoonlijke veiligheid en die van hun medepassagiers steeds voorop stellen. Op de tweede plaats komen de effecten van een aangepaste rijstijl op ons milieu.

Dat veilig en duurzaam rijgedrag hand in hand gaan met ecoproactief rijden, vormt dan ook de rode draad tijdens de praktische opleidingen. De vermindering in CO₂-uitstoot maar ook de daling in het aantal ongelukken, verminderde stress tijdens het rijden, minder slijtage en schadegevallen zijn een gevolg van de aangepaste ecoproactieve rijstijl.

Door zowel de persoonlijke doelstellingen van de bestuurder alsook de objectieven van de werkgever hoog op de agenda te plaatsen, resulteert de opleiding in een win-win effect dat zowel de bestuurders als de vlooteigenaar ten goede komt. Alle commerciële medewerkers van Athlon Car Lease werden intussen bij KDC op cursus gestuurd. Doe een beroep op onze ervaring en peil naar onze resultaten.

LIGT OPERATIONELE LEASING ONDER VUUR?

Er broeit iets op boekhoudkundig vlak, zoveel is zeker. Klanten vragen ons in welke mate de International Financial Reporting Standards, kortweg IFRS, een invloed zullen hebben op de boekhoudkundige verwerking en de huidige voordelen van operationele leasing. We hebben ons daarom even verdiept in het ontwerp van IFRS 17 met betrekking tot leasing.

Hoe het allemaal begon

Sinds 2005 zijn beursgenoteerde bedrijven verplicht om hun geconsolideerde jaarrekening op te stellen volgens de door Europa goedgekeurde 'International Financial Reporting Standards (IFRS)'. Kern van de verandering is dat de jaarrekening vooral de kwaliteit van de winst van een onderneming dient weer te geven. Het absolute bedrag van deze winst is in feite van minder belang. Tevens is de doelstelling een impuls te geven tot verhoging van enerzijds de transparantie van jaarrekeningen en anderzijds de uniformiteit van de jaarrekeningen binnen Europa die de vergelijkbaarheid tussen ondernemingen ten goede komt.

De discussie

De aanpassing van de International Accounting Standard (IAS) 17 staat momenteel op de agenda van de International Accounting Standards Board (IASB) en de US Financial Accounting Standards Board (FASB). Concreet houdt dit in, dat de huidige besprekingen op termijn een impact kunnen hebben op de boekhoudkundige verwerking van wagens in operationele leasing. De discussie draait vooral rond de vraag of in de toekomst voor operationele leasing analoge boekhoudkundige regels zouden gaan gelden als thans voor financiële leasing. In financiële leasing wordt de wagen tijdens de ganse duur van het leasecontract beschouwd als economische eigendom van de huurder en dient bijgevolg op het actief van de balans van de huurder vermeld te worden. In samenhang hiermee komen echter ook de schulden die uit deze financiële leasing voortvloeien,

op het passief van de balans terecht. Tot nog toe is operationele leasing een buitenbalansactiviteit. Maar mocht het voorstel dat thans ter discussie ligt ongewijzigd goedgekeurd worden, dan zal hierin dus verandering komen. Dit zou een grote impact hebben op de Europese leasemarkt. Wat is het belang van een "buitenbalansactiviteit"? Op die manier blijven de eigen middelen beschikbaar voor andere investeringen die rechtstreeks bijdragen tot de kernactiviteiten van het bedrijf. Bovendien dienen ook de kredietlijnen bij financieringsorganismen niet aangesproken te worden. Een buitenbalansverrichting "verzuwaard" aldus de balans niet en heeft daardoor een positieve impact op de bedrijfsolvabiliteit. Dit laatste is zeer belangrijk bij de beoordeling van de kredietwaardigheid van een onderneming. En hier wringt dan ook het schoentje: de verplichtingen die een bedrijf op zich heeft genomen in het kader van een operationele leasing blijken niet uit de balans en dit kan de lezer ervan misleiden.

Mogelijk impact voor u als klant

Indien de regel van kracht wordt, dan dient u uw recht tot het gebruik van een geleased goed op de balans uit te drukken. Uw leasingmaatschappij zal u de nodige informatie tijdig en volledig bezorgen. Tevens bent u als leasingnemer gehouden om de verplichting tot het betalen van leasingvergoedingen op te nemen op het passief van de balans. Op basis van de huidige voorstellen dient u als leasingnemer het geleasede goed dus te activeren van zodra aan de leasingdefinitie voldaan is of met andere woorden wanneer men een gebruiksrecht heeft. Deze manier van werken wordt door het IFRS het 'Right of use'-model genoemd.

Voor zover de huidige voorstellen van de IASB en de FASB. Wanneer en of deze nieuwe standaard zal worden ingevoerd is momenteel nog niet duidelijk. Via betrouwbare bron hebben we vernomen dat de invoering, die voorzien was voor 2012, wordt uitgesteld naar 2015.

Wordt ongetwijfeld gevolgd!



GOLD FLEET
CLEANER CAR CONTRACTS

BEDANKT!

Mei 2010. Als eerste Belgische leasebedrijf stapte Athlon Car Lease in op het Cleaner Car Contracts programma, een Europees initiatief van de Nederlandse stichting 'Natuur & Milieu'. Wij engageren ons voor de Gold Fleet Award en leveren sindsdien grote inspanningen om de gemiddelde uitstoot van onze nieuwe vloot tegen 2012 terug te brengen tot 120gr/km. Dankzij u, beste klant, klokken we momenteel al af op een gemiddelde van 127gr/km voor alle nieuwe bestellingen. Ook de constructeurs verdienen een schouderklopje want dankzij de productie van zuinigere modellen zakt de uitstoot zienderogen. Ook uw bedrijf kan het Cleaner Car Contracts-programma van Athlon Car Lease steunen. Door het "Steu voor Cleaner Car Contracts"-document te ondertekenen, draagt u uw steentje bij aan kostenbesparend en duurzaam autoleasen. De steun aan het programma is kosteloos en niet bindend. Uw Account Manager vertelt er u graag meer over!